



## ULTRA LUJO EN MIAMI

OPTIMUM DEVELOPMENT USA PONDRA A LA VENTA ESTE INVIERNO LAS EXCLUSIVAS RESIDENCIAS MONACO YACHT CLUB, UN ANTOPIO EXCLUSIVO PARA MARKETING DE OBRAS DE CÓMO SERÁ EL EMPRENDIMIENTO PROYECTADO POR ARQUITECTONICA Y DISEÑADO EN SU INTERIOR POR PIERRE LISSONI.

Texto y fotos: gentileza  
Optimum Development USA



Alojamiento de Miami Beach (8800 Indian Creek Drive, su ubicación elegida), con vistas a la bahía y a escasos minutos de la playa, se levantarán las residencias de Monaco Yacht Club, que componen el interiorismo del reconocido Piero Lissoni con el proyecto de uno de los más grandes estudios de los Estados Unidos. Arquitectura diseñada exclusivamente por Optimum Development USA.

Construcción diseñada exclusivamente por Fortune Development Sales, los precios de los departamentos van desde US\$ 1.1 millones en adelante. Las unidades tendrán de 1 a 4 habitaciones y variarán en tamaño desde 87,02 a 286,80 m<sup>2</sup> (940 a 2,870 pies cuadrados).

Aprovechando el verano del hemisferio norte, Optimum Development USA anuncia el lanzamiento de este proyecto, al que Marketing de Obras accedió en exclusiva.

Monaco Yacht Club incluirá entre sus amenities una impresionante terraza en la azotea con vistas panorámicas

del horizonte de Miami, con piscina sin fin, jacuzzi, áreas de descanso bajo sombra, parilla, servicio de playa y un centro de entrenamiento físico de vanguardia con vista a la Bahía de Biscayne.

### LA COMPAÑÍA

Optimum Development USA es una compañía de inversión en real estate y construcción que se especializa en diseño, construcción y entrega de un estilo de vida único y exclusivo en propiedades que aseguran ser arquitectónicamente diferentes. Las selectas inversiones de Optimum están compuestas por condominios surtidos, tiendas minoristas de alta gama, hoteles boutique de lujo estratégicamente ubicados y edificios de oficinas Clase A que se encuentran

tanto en las grandes ciudades como en zonas en desarrollo constante alrededor del mundo.

Con sede en Luxemburgo, las operaciones de Optimum Group en los Estados Unidos se gestionan desde la oficina de Miami, contando con oficinas adicionales en Nueva York y Nápoles, Italia. La cartera de propiedades inmobiliarias actual de la empresa supera los US\$ 2,000 millones, tanto en proyectos ya consolidados como en desarrollo.

Las operaciones de Optimum en los Estados Unidos, a través de Optimum Asset Management USA LLC, garantizan tanto una presencia local constante como la fuerza permanente de comunicaciones con las oficinas en Europa. Los proyectos de construcción en los Estados Unidos son administrados por Optimum Development USA LLC. La firma cuenta actualmente con inversiones en los cuatro mercados principales de los Estados Unidos: Los Ángeles, San Francisco, Nueva York y Miami.

Al frente de la división estadounidense se encuentra Ricardo Teber, co-fundador y CEO de Optimum Development USA LLC, empresa que, además, supervisa permanentemente el proceso completo de los emprendimientos. Graduado en Administración Hotelera en la Universidad de Nevada, Las Vegas, Ricardo comenzó su carrera en la Escuela de Negocios de Harvard. Comenzó su carrera en el campo de la hotelería en Las Vegas para luego pasar a la administración y desarrollo de varios hoteles y resorts de alta gama a nivel internacional. Como ejecutivo senior de grandes firmas de inversión, ha estado involucrado en transacciones inmobiliarias por más de US\$ 3,000 millones, tanto a nivel nacional como internacional. Además, ha liderado las adquisiciones, reposiciones y construcciones de los principales activos inmobiliarios en Oriente Medio, África del Norte, América del Sur, Europa y los Estados Unidos, y ha actuado como representante exclusivo





y consultor de inversiones inmobiliarias en muchas instituciones, bancos de inversión extranjera y oficinas de gestión de patrimonios de familias, así como en empresas de inversión nacionales e internacionales.

### EL DESARROLLADOR

Ricardo Táner nació en Beirut, Líbano, pero se mudó a los Estados Unidos a los 14 años. En el país del norte obtuvo sus titulos de grado y posgrado. «Siempre me han gustado las propiedades inmobiliarias. Recuerdo que desde pequeño me disfrutaba ver casas, bonitas. Cuando cumplí 14 años empecé a trabajar. A los 15 años, ya quería hacer el viajero. Dicha llevó a mi padre a vivir en ese país, que llevó a la construcción después de estudiar Administración y Finanzas. Hoteleras e inmobiliarias con una empresa de desarrollo e inversión inmobiliaria», cuenta Táner, quien además trabajó en la banca de inversión durante algunos años. «Allí aprendí lo que hacen esos banqueros. En ese momento de mi vida mi vida fue transformada y me desempeñé como corredor, así que entendí la responsabilidad y el rol social que tenía. Me di cuenta que tuve la oportunidad de trabajar en ejecuciones, así que conocí como se vivía el sector inmobiliario y, en diferentes aspectos, también tomé el idea de prestarlos, que básicamente es la combinación de financiamiento, clientes, ideas, contacto y banca de inversión», agrega.

Sin dudas, su madre fue su inspiración: «Cuando era joven, mi madre tenía una posición de alto nivel en el sector bancario en Medio Oriente, lo cual en ese momento era algo inusual e inaudito para una mujer, y por ello tuvo que trabajar muy duro. Definitivamente heredé esa actitud de trabajo duro y de no rendirme, porque sé que no era aceptable para ese momento la región del mundo», dice Táner, quien creció en el Beirut de los años 80, en medio de una guerra civil. «La gente allí vivía cada día como si fuera el último y se negaba a morir. Se despertaban cada mañana a reconstruir el dano que les habían hecho al día anterior. Crecer en ese ambiente me enseñó a ser lo mejor que puedo ser cada día, a estar convencido de que existe la esperanza de crear cosas nuevas o mejorar las ya existentes. También me quité el miedo, y creo que ello fue el resultado de haber crecido en ese momento en ese lugar», confiesa el desarrollador, que está próximo a lanzar su proyecto de ultra lujo en North Beach, Miami. ■

## EMPRENDIMIENTOS

### EN LOS ESTADOS UNIDOS

Covo en Miami, la compañía desarrolladora se encuentra desarrollando los siguientes proyectos, además de Monaco Yacht Club:

#### 3480 Main Highway

Edificio de oficinas Clase A que cuenta con un restaurante de alta gama al nivel de la calle y un bar restaurante en la azotea. Ubicado en el corazón de Coconut Grove. La finalización de este proyecto está programada para este año.

Una propiedad en Ocean Drive con 91 pisos, de fábrica (300 pies). Se sitúa un hotel boutique de 140 que se inaugura en el año 2018 (es decir, la primera en el Hemisferio Sur). Anteriormente era el Palms Central Hotel. El Grupo estableció una alianza con la marca Omni Luxury Hotels of the World y actualmente trabaja en conjunto con la Ciudad de Miami Beach y la Asociación de Ocean Drive para crear un pequeño renacimiento del lugar.

#### Proyecto de uso mixto aún no revelado

En este momento se encuentran trabajando en un proyecto "sorpresa", en una propiedad que posee el Grupo junto al Biscayne City Center.

#### En Nueva York

##### 222 East Broadway

Condominios residenciales de lujo en el bajo East Side en Manhattan. En construcción.

##### 160 Inter, Brooklyn

Actualmente están terminando este edificio de 70 departamentos, de los cuales el 95% están vendidos. Optimum es el proceso de obtener un TCO (Certificado Provincial de Ocupación) en los próximos 80 días.

##### 220 Broadway

Proyecto residencial que está totalmente vendido y ya fue entregado.

### EN EUROPA

«En el exterior tenemos un proyecto del que nos emociona hablar: estamos trabajando en el Palacio de la Borsa de Budapest (Exchange Palace), que es uno de los edificios más hermosos y conocidos de Europa. Esta propiedad solo servirá como lugar donde operan la bolsa de valores en Hungría. Le compramos y estamos renovándola por completo. Será un espacio sumamente de uso mixto con oficinas y locales comerciales», comenta Táner.

La empresa continúa sorteando su presencia en Alemania. «Ya poseemos varios edificios residenciales y actualmente estamos involucrados en proyectos residenciales menores. En este momento, tenemos más de 4.000 unidades en ese país. Y, por si lo anterior fuera poco, somos el mayor propietario de tiendas minoristas de alta gama en el Cuadrilatero de la Moda en Milán. Nuestra empresa se llama Bocadolí y todo ese proyecto se vendió en 2017 por un valor superior a los 270 millones de euros», agrega el desarrollador.